Revolucionando hoy la agricultura de mañana

Dossier Corporativo 2024-2025 NorthDelta S.L.

Documento orientado al producto HIDRO23-COMPSYTEM



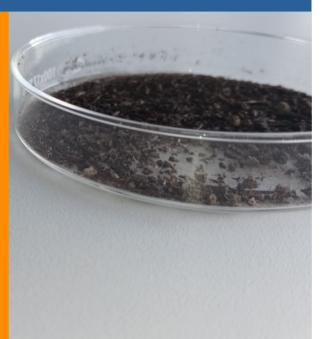
Índice



- 1. HIDRO23COMPSYSTEM
- 2.La empresa
- 3. Quienes somos
- 4.El factor humano
- **5.**Calidad y servicio
- 6. Marketing y comunicación

Compuesto desarrollado por la empresa NorthDelta S.L. en 2024 como solución al problema troncal en España el cual se está cobrando hasta el 60% de la producción de muchos cultivos, la sequía.

Este compuesto ecológico, económico y biodegradable garantiza durante 2 años una recuperación del 80% de las pérdidas de agua en el riego.

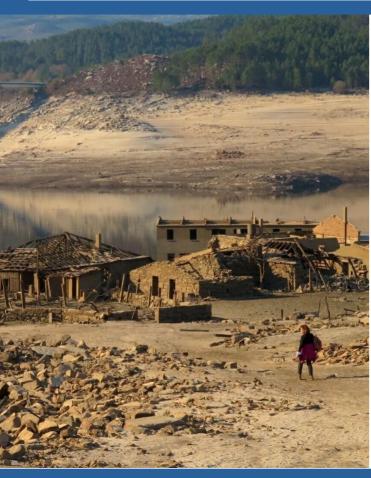




Este compuesto granular forma por así decirlo pequeños depósitos controlados de agua cerca de la raíz de tal manera que la planta siempre tenga acceso al agua.

Además retiene el agua del entorno por meses en

su estructura interna.



Situación actual

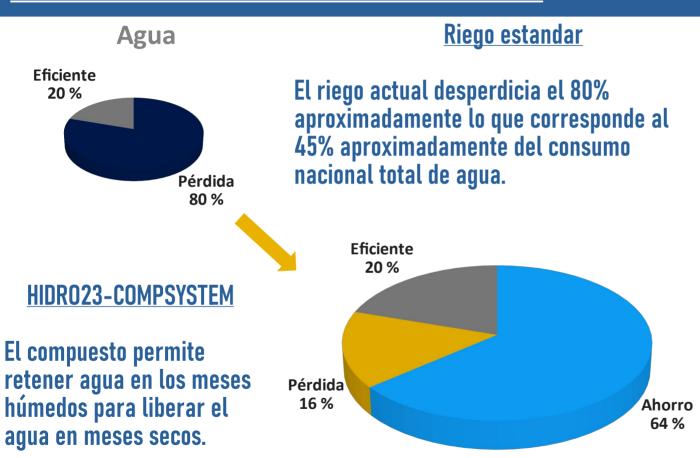
- 17M de ha cultivables en España2.4M de ha (11%) en sequía
- extrema
- 6000-9000 m³ de agua por ha
- 80% en pérdidas en agua en el riego
- 1 ha alberga 10.000 plantas aprox
- La sequía causa un 30-60% en pérdidas de producto.
- Las pérdidas medias son de 4.000€/ha



Esta es la cruda realidad de la situación actual en España por la sequía.

>2M de ha en alerta extrema 30%-60% en pérdidas







HIDRO23-COMPSYSTEM

Ahorro del 60%-80% del agua de riego



Cultivos

- 17M de ha cultivables en España
- 2.4M de ha (11%) en sequía extrema
- 1.400€/ha
- Un agricultor promedio dispone de 30-200ha
- 42.000-280.000€ por cliente promedio
- El agricultor se ahorra de media 2.300€/ha lo que le genera un beneficio neto del 37% de media

Comercio

- 1. 400Kg/ha en hortaliza
- 2. 20-30g planta pequeña
- 3. 50-100g arbusto
- 4. 200-500g árbol

Producción

- **5.** 3.50€/Kg en venta
 - i. 2,13€/Kg en costo de producción
 - ii. 30% beneficio neto



HIDRO23-COMPSYSTEM

Ahorro del 60%-80% del agua de riego



NORTH DELTIF

Variante P01
Secano y terrenos con sequía leve

Cereal u otros productos en terrenos con sequía leve o producto que requiere poco agua para su crecimiento.

Variante P02
Terrenos con sequía moderada

Invernaderos, árboles y terrenos con sequía moderada con productos que necesitan resistir los meses de calor. Variante P03
Terrenos con sequía grave

Cultivos altamente castigados por la sequía y/o que requieren una cantidad de agua bastante mayor que la del entorno.







La empresa



Northdelta S.L. apuesta por el avance a través de la tecnología.

Cuidamos la tierra y a los que trabajan en ella, integrando soluciones desde la ingeniería, la programación y la automatización. Las necesidades de nuestros clientes son absoluta prioridad y trabajamos tanto con diseños propios como con iniciativas de nuestros asociados.

Somos una empresa joven impulsada por el deseo de cambiar las cosas.

Orientados en el I+D+i en el sector agrícola creemos firmemente en que un cambio a gran escala se puede generar desde proyectos innovadores siempre y cuando estos cuenten con personas capaces dispuestas a cambiar las cosas.

Es por ello que nos comprometemos a ser un referente demostrando que podemos generar riqueza solo si cuidamos y protegemos nuestro planeta.



La empresa

NORTH DELTI REVOLUCIONANDO HOY LA AGRICULTURA DEL MAÑANA

En NorthDelta nos especializamos en soluciones para el sector agrícola. Nuestros principales puntos de mira son: mejora de la mano de obra, mejora de los tratamientos y aumento de la eficiencia.

Trabajamos con lo último en tecnología para garantizar los mejores resultados en cada uno de nuestros servicios. Para ello contamos tanto con propuestas públicas como privadas.







IOT y control



Datos satelitales y estaciones

Bioingeniería agroquímica



software

Quienes somos



NorthDelta S.L. nace de la preocupación por la situación actual.

Hemos podido ver en primera mano la precariedad del sector agroalimentario y la falta de crecimiento tecnológico de este.

Por nuestro perfil técnico creemos que adecuar estas herramientas al sector puede traer grandes beneficios además de garantizar un correcto uso de los recursos de los que disponemos.

- I+D+i como pilar de la empresa Creemos firmemente en la excelencia técnica como guía en nuestros proyectos
- Servicio integral para la solución del problema Además de contar con soluciones generales desarrolladas por nosotros también ofrecemos servicio de desarrollo para hacer frente a las necesidades específicas del cliente
- Calidad y servicio postventa El cliente como prioridad Nuestros clientes son lo primero, por ello garantizamos la calidad en todas nuestras actuaciones.



El factor humano



Las personas son lo más importante. Es por ello que en NorthDelta S.L. apoyamos el esfuerzo y a quienes impulsan nuevas ideas para mejorar el entorno donde vivimos.

Por ello NorthDelta S.L. cuenta con colaboradores tanto privados como públicos y seguimos aumentando nuestra red de colaboracion en diferentes proyectos.

Aunque nuestro principal sector es el agrícola ponemos a disposición de aquellos que generan sus proyectos de todo nuestro conocimiento y herramientas para que puedan crecer y crear objetos de mejora tanto para la sociedad como para la naturaleza.

Utilizando lo último en tecnología y colaborando con entidades y universidades se ha conseguido crear en este primer año un producto (HIDRO23-COMPSYSTEM) capaz de luchar contra la sequía ahorrando hasta el 80% del agua desperdiciada en el riego



Calidad y servicio

El motivo por el que hoy esta leyendo este dossier es el cariño por nuestros clientes y la tierra en la que trabajan. Es por ello que en NorthDelta S.L. nos comprometemos a mantener los estándares de calidad en lo más alto proporcionando un servicio y asistencia ejemplar para con nuestros clientes garantizando transparencia y excelencia para todos nuestros proyectos y productos.

El cliente en el centro de nuestra empresa gracias al trato personal y al buen hacer de nuestros profesionales.

Acceso fácil y en cualquier momento para poder escuchar lo que tienes que decir.



Nuestros proveedores se enorgullecen de ser marcas de renombre y calidad a nivel nacional.

Manteniendo en la medida de lo posible nuestros proveedores nacionales manteniendo el comercio circular.



Marketing y comunicación

Buscamos que nuestro trabajo hable por si solo.

Trabajamos cara a cara tanto con distribuidores de confianza como con agricultores y cooperativas tanto en el testing de nuestras soluciones así como en la comercialización y postventa.

Anteponiendo el trato humano a cualquier otro método.

Como hemos comentado el cliente es el centro de nuestra empresa así que es el al que queremos escuchar.

Desde el primer contacto el cliente dispondrá de un asesor personal para cualquier consulta o pedido que requiera.



Utilizamos otras fuentes de captación tanto web u otros métodos fríos como charlas y cursillos gratuitos para aquellos que quieran aprender como utilizar estas y otras herramientas para optimizar su trabajo y su eficiencia.

Northdeltasl.es





REVOLUCIONANDO HOY LA AGRICULTURA DEL MAÑANA

Para más información no dude en ponerse en contacto con nosotros

681901546

